

泰山新合作组织中层管理人员进行直营店观摩活动

本报讯 由于岗位分工的不同,大部分中层管理人员,尤其是行政科室和百货业态的中层没有机会近距离了解基层门店。7月29-30日,泰山新合作公司组织公司班子成员、行政科室、超市业态、百货业态及酒店业态等部门主要负责人60余人,进行了为期两天的直营店观摩活动,共观摩直营店20家、配送中心3处。活动旨在加强公司各部门、各业态之间的沟通、交流,让公司中层管理人员能够更深入了解公司发展现状、规模及发展方向,提升团队凝聚力,为公司实现跨越式发展奠定坚实的基础。

自2013年以来,泰山新合作发展规模日益扩大,超市业态进入了发展的快车道,已经在肥城市城区、乡镇、矿区、社区以及岱岳区部分乡镇开设直营店34家。到今年年底,计划还要开设便利店15家,乡镇店2家,届时公司直营店总数将超过50家。

2015年,泰山新合作公司的发展方向是:实现泰山新合作战略转型,即在稳固现有业态经营规模的基础上,将今后的工作重点转移到社区便利店的开发上来。经过



半年来的运作,工作已初见成效,半年共计实现销售额2.69亿元,较同期的2.44亿元,上升10.3%;超市业态实现销售1.65亿元,比同期的1.45亿元,上升14%;百货业态实现销售5969.03万元,比同期的5326.31亿元,上升12%。在零售行业整体低迷,受电商巨大冲击等不利因素的影响

下,公司整体销售仍能保证两位数增长,实属不易。

通过这次活动,管理人员准确了解了公司目前的发展规模及布点范围,统一了思想,坚定了信心,纷纷表示,为泰山新合作公司战略转型、实现跨越式发展贡献更大的力量。
(泰山新合作 徐伟)

十堰新合作浪河镇新合作电商服务站建成开业

本报讯 8月1日,丹江口市浪河镇水都大集·新合作电商服务站建成开业,主要服务项目有免费帮助城乡居民网上购物、线上线下售卖农产品、商品货物配送、日常生活便民服务、开店创业等。

自十堰新合作公司与丹江口市人民

政府、京东集团签署十堰新合作电子商务进农村战略合作协议后,十堰新合作积极落实该项目,从“六个一工程”着手,即一个公司、一个产业园、一个物流体系、一批服务站、一个特产馆、一个平台,围绕“五大项目核心”即帮您买、帮您卖、

帮您送、帮您省、帮您赚。截止目前已在丹江口市建成农村镇级服务站5家,规划建设村级服务点10家,建成县级电商物流服务中心1家,电商物流服务站10家。

(十堰新合作 严月杉)

张家口新合作承办河北省供销社培训会

本报讯 7月16日,河北省新农村连锁超市培训会在张家口新合作公司召开,会议由河北省供销社牵头组织,全省市、县供销社负责人共100多人参加会议。会议围绕新形势下如何做好农村连锁超市进行业务培训,会议邀请了北京大学经济学教授、省社及知名企业董事长进行主讲。会上,张家口新合作公司董事长王振峰结合张家口新合作公司的基本情况及个人多年的超市管理经验,对农村连锁超市现代化管理等方面内容进行讲解,得到了与会人员的极高评价。会后,参会人员参观了张家口新合作公司综合购物中心、东兴社区店、国华商厦和配送中心。与此同时,多家与会负责人表示了与张家口新合作公司进行新合作贴牌商品业务合作的意愿。

(张家口新合作 王建忠)

张家口新合作东兴店盛大开业

本报讯 7月11日,张家口新合作公司第15家超市直营店、第8家社区店——东兴店盛大开业。该店位于轩辕东路新民居社区,营业面积600多平方米,经营休闲食品、酒水饮料、副食调味、粮油米面、速冻食品等近1万多种民生用品及快速消费品。开业当日,东兴店超市推出现场抽奖活动,有力拉动门店客流量增长。

(张家口新合作 王建忠)

湖南新合作组织开展野外拓展活动



本报讯 8月1日,湖南新合作公司举行员工真人CS野外拓展活动,旨在培养员工的团队意识,增强了解、增进友谊,提高应对突发事件的能力。通过活动,全体员工充分认识到了团队协作的力量,在对抗中体验了团队合作的快乐和胜利的喜悦。(湖南新合作 欧阳宪章)

新合作常客隆召开2015半年度工作会议

本报讯 7月14日,江苏新合作常客隆公司召开2015半年度工作会议。2015年上半年,新合作常客隆公司各项工作取得了良好的业绩,实现了时间过半,任务过半的目标。上半年,公司实现销售18.9亿元,同比增长2.03%,新增经营网点21家,其中家乐网网点19家。

会议明确了下半年工作的总体思路,

即以创新发展为主线,在新常态经济形势下攻坚克难,全面提升公司管理水平和经营业绩,努力完成全年目标任务。

会上,采购部总监魏英培、兴化分公司总经理戴文琴、物流中心经理何小林、梅李新天地店长汤丹晨、老街生活店长朱红莲、东张二店店长陈敏分别作了大会交流发言。
(新合作常客隆 仇洁)

延边新合作举行《我是能手》大赛预选赛

本报讯 进入7月份,延边新合作《我是能手》大赛预选赛拉开了帷幕。

各部门、各门店参赛选手认真准备,热情高涨,分别进行了收银实操比赛、陈列实操比赛、店长实操比赛和知识竞赛

等四大项比赛,公司领导和部分员工现场观摩,为选手们提振信心。通过几轮角逐,遴选出的优秀者将赴荆州参加集团总决赛。

(延边新合作 于莉莉)

包乾坤一行赴宁波考察汽车后市场项目

本报讯 7月17日,新合作集团副总裁,江苏新合作常客隆董事长、总经理包乾坤率队赴宁波参观考察汽车后市场项目。随着汽车保有量的不断增大,国内汽车后市场存在着巨大的发展空间,新合作常客隆公司抓住契机,拟将与宁波福仕嘉集团合作开拓“汽车维修、汽车美容、日用品便利店”三合一服务新模式。参观考察后,包乾坤一行表示将在常熟市内进行快速复制,计划在城区开设20家左右的门店,在每个中心镇开设2家,普通镇开设1家,预计在全市辐射50家,推动新合作常客隆汽车后市场项目长足发展。
(新合作常客隆 仇洁)

十堰新合作召开2015上半年工作总结会

本报讯 7月15日,十堰新合作召开2015上半年工作总结会。2015年上半年,十堰新合作公司经营指标超额完成,销售额同比增长4.42%,毛利同比增长10.77%。

会上,163位店长及后勤部门总监对各自分管门店上半年经营、管理指标达成情况进行了分析总结。内容包括:经营指标达成、超欠原因分析、上半年主要工作、存在问题、下半年工作计划等。会议对下半年重点工作进行了部署、继续稳步发展实体店、加快网点开发力度、提升门店运营能力的同时,全力推动电子商务发展,完善第三方物流体系建设,力争下半年经济增长实现新突破。

(十堰新合作 严月杉)

兖州新合作开展“我是能手”大赛选拔赛

本报讯 7月13日,兖州新合作公司开展“我是能手”大赛选拔赛,比赛项目包括收银比赛、商品陈列比赛、店长竞技和知识竞赛,来自兖州大卖场、曲阜、邹城、丰县公司的48位优秀选手参加了选拔赛。参赛选手们以良好的精神风貌、出色的操作技能,展现了新合作一线员工良好的专业素质,其中江燕、栾慧珠、王景、刘娣、周璇璇、孟旋、张天知、刘娜8名选手分别在店长组、收银组、商品陈列组和知识竞赛组中脱颖而出,她们将继续刻苦练习,进一步提升专业技能,以奋发向上的精神风貌迎接8月18日的集团公司大赛。

(兖州新合作 肖敏)

灵宝新合作易购微店正式上线

本报讯 6月份,灵宝新合作公司成立电商部,主要依托“黔旗有约”、“微商网店”等电子商务平台,筹备各类商品进入线上交易。7月下旬,“新合作易购”微商网店正式开通,已上线1000余种单品。

(灵宝新合作 张丹丹)