

十堰新合作组织开展 2017年样板店观摩学习活动

本报讯 近日,十堰新合作公司商超事业部组织开展2017年样板店观摩学习活动,由170余家一线门店店长、主管“点菜”,商超、生鲜两大事业部运营管理者“下厨”,精心为一线经营者烹饪丰富的“运营大餐”。

首次活动以新合作远洋盛荟购物广场为样板店展开,该购物广场是十堰新合作倾力打造的集购物、餐饮、休闲、娱乐为一体的高端购物广场,门店商品

结构优化能力强,运营过程中注重顾客的购物体验,满足顾客个性化消费需求。观摩学习主要围绕三方面内容,一是服务标准化,从员工的仪容仪表、行为举止等着手,倡导主动服务,微笑服务,营造宾至如归的服务氛围;二是运营标准化,从卖场布局、商品陈列、促销氛围、主题营销、堆码/端头陈列标准、价格标识以及陈列道具摆放、仓库管理等细节入手,引导管理者在今后的工作

中必须严格按照营运标准执行到位;三是管理规范化,从人员管理、商品管理、损耗控制、制价标准、生鲜管理、设备管理等方面入手,引导学习人员要在管理上创新,通过奖罚分明的制度与人性化的管理,最大化激发每位员工的工作热情。活动现场,还针对促销、创新、采购、提升毛利等案例,进行了现场讲解、沟通和交流。

(十堰新合作 喻喜)

兖州新合作曲阜百意开展 门店现场巡查交流活动

本报讯 为加强门店管理,进一步提升门店运营质量,5月26日,兖州新合作曲阜百意公司组织各门店开展现场巡查交流活动。活动现场,各店长汇报了各自门店的基础管理工作情况,包括应季商品和自营商品的陈列、生鲜营运管理、节日商品的备货准备等;参与活动的店长和大卖场的区域经理针对各门店实际运营情况也纷纷提出了不同的意见和建议。通过现场交流,各店长充分认识到了各自门店经营中存在的问题和不足,也学习到了其他兄弟门店的优秀经验,达到了学习交流,相互促进的目的。

(兖州新合作 赵秀芬)

十堰新合作承办市首届 “诚信杯”食品安全知识竞赛

本报讯 5月25日,由十堰市食品药品监督管理局主办、十堰新合作承办的首届“诚信杯”食品安全知识竞赛在五堰美乐酒店举行。十堰新合作公司200余家门店6000多名员工参与其中,经过初赛和复赛,有12支代表队共60名员工进入总决赛现场同台竞技。竞赛知识涵盖《食品安全法》、《湖北省食品安全条例》、《食用农产品市场销售质量安全监督管理办法》等法律法规。竞赛中,参赛选手展示了丰富的食品安全法律知识和较高的管理水平,也展现了企业员工紧密协作、通力配合的团队精神,达到了以赛促宣、以赛促学、以赛促用的目的。十堰市各县区食品药品监督管理局及市内各大连锁超市企业代表共计400余人观看了比赛。

(十堰新合作 喻喜)

十堰新合作举行 采购中心组长竞聘会

5月6日,十堰新合作公司召开采购中心组长竞聘会。通过公开、公平的方式选拔家纺、冲饮、休闲、日化、粮油等五个组的采购组长,共有13位选手参加了演讲竞聘。竞聘者围绕应聘的岗位谈认识、谈优势、谈目标、谈设想,展示各自的能力和才干,表达自己的理念和追求,彰显了广大员工情系企业、心系发展的强烈责任感。经各评委的细致考评和认真把关,5名竞聘者最终脱颖而出,走上新的管理岗位。

(十堰新合作 李佳晋)

十堰新合作与中石化湖北十堰石油 分公司签定战略合作框架协议

本报讯 5月16日,十堰新合作公司与中石化湖北十堰石油分公司签定战略合作框架协议。双方将利用各自的资源优势,互补互利,便民利民。根据协议,十堰新合作公司代理的品牌商品与中石化湖北十堰石油分公司的非油自有品牌商品将相互进入双方的网络销售,丰富双方商品资源;十堰新合作公司依托现有完善的物流仓储和配送优势,为中石化湖北十堰石油分公司100余家便利店非油商品提

供优质快捷高效的物流服务;中石化湖北十堰石油分公司为十堰新合作公司提供优质、可靠、便捷的油品供应服务,满足新合作物流和办公车辆的用油需求。

据了解,中石化湖北十堰石油分公司依托加油站,在区域市场设有100余家“家易捷”便利店,凭借省公司的资源优势,建立了部分商品的全省联采体系,并运作了部分非油自有商品品牌。

(十堰新合作 喻喜)

陕西新合作举办 员工业务技能比武大赛

本报讯 为了进一步加强员工的业务知识培训,5月11日至12日,陕西新合作公司举办了员工业务技能比武大赛。早在4月初,公司就制定出了详细的比赛方案,并下发了“团体比赛复习内容”、“收银技能比赛评分标准”等资料,经过近一个半月的积极准备和两天

紧张激烈的比赛,“理论团体比赛”和“个人收银技能比赛”各产生了一等奖1名,二等奖1名,三等奖2名。参赛员工纷纷表示技术比武是对自身岗位技能及业务知识的一次全面检阅,对提高业务水平有很大的帮助。

(陕西新合作 裴利民)

泰山新合作开展员工星级评定工作

本报讯 为有效激励一线员工向岗位能手与行业专家的方向努力,泰山新合作公司于今年初制定并全面推行员工星级评定方案。星级员工根据不同岗位分为星级员工、服务标兵和技术明星,级别分为一星、二星和三星,合格星级员工将根据不同星级享受不同的待遇。评定本着公平、公开、公正的原则,严格按照星级标

准,多角度综合考评。5月中旬组织一线营业员进行了理论考试;5月下旬,进行员工日常工作的综合评定。星级评定工作的推行旨在让员工从星级评定中寻找榜样、提升技能,学会分享和创新,享受自信和快乐,在公司上下形成比、学、赶、帮、超的氛围,打造卓越的泰山新合作服务品牌。

(泰山新合作 孙玉茜)

陕西新合作荣获 西安市商业服务业“先进企业”称号

本报讯 近日,在西安市商界“追赶超越”发展论坛暨西安市商业“争先进位”誓师表彰大会上,陕西新合作公司荣获西安市商业服务业“先进企业”荣誉称号。

近年来,陕西新合作公司紧紧围绕“稳健发展,提升效益;内强管理,外树形象”的总体目标,通过狠抓超市主体业务发展,积极发展电商业务,创新经营模式,企业的核心竞争力进一步增强。公司积极开展“一县一品,百县百品”工程,把全省各地农副产品引入陕西新合作销售终端,

解决农副产品卖难的问题;公司始终坚持以人为本的经营理念,关心职工,积极协助政府解决40、50人员的就业困难;严格按照国家的法律法规,合法经营,没有发生过任何在国家和地区环保、节能、安全、质量、顾客满意等监督检查中不合格现象。

同时获奖的还有世纪金花、开元商城、民生百货等19家西安市较有影响力的企业。

(陕西新合作 裴利民)

十堰新合作经营分析会 扬长不避短用数据说话

本报讯 5月20日,十堰新合作公司召开5月份经营分析会。此次经营分析会不再是各部门负责人上台总结汇报,而是用数据说话,采取公开通报、公开排名、公开表态的方式,扬长不避短,让月度经营分析会成为相互交流和促进的总结分析会。

会上,业绩连续两月双超的小品类负责人进行了经营分享,他们用朴实的语言和生动的事例分享了工作举措,大家从成绩背后看到了他们辛勤的付出。未达成任务的小品类团队进行了认真的反思分析,并集思广益,制定出整改措施和业绩提升的方法。公司领导为业绩达成的部门和个人颁发了团队排名牌匾和小礼品。

公司副总经理白宏伟说:“通过经营分析会,大家在找问题的同时,更多的是给予指导和帮助,让业绩未达成的部门和个人重拾信心,找对方法,争取所有部门和个体齐头并进,最终圆满达成公司整体任务指标。”

(十堰新合作 喻喜)

泰山新合作举办 “利润技术派”培训学习

本报讯 近期,泰山新合作公司举办“利润技术派”培训学习活动,公司240余名主管级以上管理人员参加学习,前来交流的山东新合作公司和兖州新合作公司的24名管理人员也受邀参加了培训学习。培训讲师由公司10名高层管理人员担任,10人此前被公司选送到天津参加了为期四天的“利润技术派”培训学习。培训课上,10名讲师分别就所学的《一伙人支撑》、《5D爆品技术》、《5G管理技术》、《多米诺营销》、《落地执行》等课程,为大家作了精彩的分享报告。

(泰山新合作 黄罗锦)

宁夏新合作组织员工 开展户外拓展活动

本报讯 为了进一步提升全体员工的团队精神和协作意识,增进同事之间的沟通与交流,近期,宁夏新合作公司在贺兰山上举办了一场别开生面的户外拓展活动。

参训员工被随机分为3个队,在培训教练的带领下分别进行了爬山比赛和袋鼠运瓜、支援前线、铁人三项等休闲拓展活动。活动中,大家相互配合,集思广益,展现出积极进取、努力创新的团队精神。活动现场队员们或击掌鼓励,或相互拥抱,在欢声笑语中营造了和谐的互动关系。

(宁夏新合作 达琦蓉)

彼安苏总裁何塞参观新合作 瑞通公司服装经销商门店

本报讯 5月20日,上海彼安苏服装有限公司总裁何塞先生一行到新合作瑞通公司经销商门店山东鲁百集团东营金鼎广场集合店参观。

何塞先生多次肯定新合作瑞通公司在选择经销商方面所作出的努力。他表示,东营金鼎广场集合店面的大小、店铺的装修、销售人员的专业水平等完全出乎他们的意料,对未来进一步扩大与新合作瑞通公司的战略合作充满信心。

(新合作瑞通公司 代瑞平)