

我骄傲

我是新合作精品百货楼团队中的一员

■兖州新合作精品百货楼 石岩

今年6月份,我新入职到了新合作精品百货楼工作,初来乍到,心里的确很忐忑……

正式上班的第一天,正赶上公司为庆祝“七一”汇演准备节目,我们陈玉娟经理参加一个名为《七一颂》的集体朗诵节目,因为临时有急事,她不能按时参加排练,当大家来找陈经理商量参演人员的时候,她说:“我无法参演节目,让石岩代替我吧,你们一起好好排练。”当听到领导这样的安排时,瞬间,我心里感觉特别温暖,第一天上班,就很快融入到了这个大家庭,并且肩负着一份信任,我喜欢上了这里。接下来,在和百货楼姐姐们合作相处的日子里,总觉得她们身上永远有用不完的劲和使不完的力,刚开始我真有些跟不上她们的工作节奏,久而久之,我被这样一支干劲十足的团队熏陶着

感染着。

不久,有一件事让我影响深刻。那是七月初的一天,我收到了出差在外的陈玉娟经理的一条信息:“小石,去看看卫生间的空气清新剂还有吗?如没有就去采购一瓶放那里。”当初看到此条信息时,我心里一阵莞尔:这么大的领导,又出差在外地,心里还惦记着卫生间的事儿。可静心一想,是啊,工作处处无小事,注重细节,才能把工作做到完美,也体现了一个人对工作的负责态度。这时,我对陈经理对待这件“小事”的态度生出几分敬意来。我也领悟到了,以顾客的认同感和满意度来要求自己,就要时时处处关注细节,才能把服务工作做好。想起了比尔盖茨的一句话:每一天,都要尽心尽力的工作,每一件小事情,都力争高效去完成。尝试着超越自己,努力做一些分外

的事情,不是为了看到老板的笑脸,而是为了自身的不断进步。在这样的团队里,我自身也在不断地进步着。

前不久,我们的竞争对手——贵和人民乐园店开业了,大家深知一场没有硝烟的战争已经打响。我们百货楼全体员工工化压力为动力,大家集思广益策划各种活动方案,积极调研市场应对竞争。我们还利用微信及时做好销售宣传工作,用微信朋友圈的力量来稳定客户群,推出了微商小能手,做到人人思想不懈怠,紧绷一根弦。每天我被一些人和事感动着激励着。

我庆幸自己加入到百货楼这个充满了活力和干劲的大家庭,在这里的每一天都是一种学习和提升,我相信在我们大家共同努力下,百货楼的未来会越来越美好,新合作百意的明天会越来越灿烂!

落实主体责任
根本在担当

落实主体责任根本在担当,不仅因为它是党章赋予党组织的政治责任,而且事关坚持党要管党、从严治党,事关党的前途命运和生死存亡。

近几年,党中央高悬利剑,先后问责了一批缺乏担当精神、落实主体责任不力的责任人,释放出了党中央对问责动真格的强烈信号。事实一再证明,没有担当,就不会聚集起全面从严治党的正能量;没有担当,已有的制度就会流于形式。一个单位党风廉政建设好不好,全面从治党责任落实到位不到位,关键在党组织是否落实主体责任。党组织要始终在政治上思想上和行动上与中央保持高度一致,时刻绷紧党要管党、从严治党这根弦,正确处理权力与责任之间的关系,坚决把党章赋予的职责落实到位,勇于担当,敢于碰硬,自觉维护党的先进性和纯洁性,扎实推进各项工作。

担当是一种能力和能力,也是党员干部应有的政治品格,体现的是对党员干部的关心和厚爱,更体现的是对党和人民事业的负责和忠诚。所以,落实主体责任担当起国家赋予的责任和使命,是从严治党主体责任的根本要求,也是做好各项工作的前提和保证。



S 摄影欣赏

云山雾海



(新合作瑞通公司 杨浩 摄于山西黎城)

Y 员工评论

凝心聚力 实干兴企

■泰山新合作 韩静蒲

就零售业而言,企业要想获得认可、赢得市场、取得成绩,离不开真诚周到的服务理念和脚踏实地的工作作风。服务理念和作风的形成和落地,来源于公司管理者的正确领导和全体员工的凝心聚力,更需要在实干中不断提升。归根结底,企业要想发展壮大,就必须以全员凝心聚力为根基,向实干要成绩、靠实干创成果。

近期,我们泰山新合作公司购物中心超市负一楼更换扶梯,原本计划至少需要半个多月的工期,但在公司基建部、后勤保障部及超市员工的通力配合之下,仅仅用了五天四夜便完美收官。在此之前,基建部及后勤保障部主任与电梯公司多次协商沟通、协调工作时间,力争在保证顾客安全以及不影响超市正常营业的情况下,将工程量较大、噪声较大的工作全部安排到夜间,因此工作就得通宵加班。为全力配合本次工作,超市部经理专门安排三名员工做好顾客的引导和服务工作。

电梯换新工作包括土建工作的准备和现场修复、旧电梯的拆除和运出、新电梯的入场和落位、施工现场围栏的拆除和复位、电梯周边货物的搬运和遮挡、现场垃圾的清理清除……每一项工作都非常繁重。我们每一位可敬的同事在工作中积极配合、恪尽职守,从不叫苦、不叫累。尤其是超市员工的配合之积极更值得我们钦佩和学习,如施工过程中,牵涉到超市货物和货架的移动,员工们都主动积极配合搬运移动,且不少员工自动自发地加入到现场垃圾的清理工作中。基建部和后勤保障部一再强调工作安全是第一,虽然工期大大缩短了,但对于工程质量要做到绝对严格把控。整个施工期间,基建部和后勤保障部派专人对施工现场和电梯运行中的每一细节进行严盯细查。

五天四夜取得的工作成果,可喜可贺,更可敬可佩,为我们的员工喝彩,也向他们致敬!继上次快速高效地完成了新合作生活广场开业工作,本次工作再一次印证了泰山新合作公司高度的凝聚力和高效的执行力,是我们脚踏实地工作作风的充分展现。

董事长张忠先常说,我们泰山新合作有今日的成绩是干出来的,我们不说虚话、假话和空话,我们要靠行动出成效,靠实干赢得顾客的信赖和支持。是的,我们泰山新合作就是这样一支团结拼搏、真抓实干的队伍。在张总的带领下,全员根植于内心的自觉意识不断强化,有了高度统一思想指导,才有高度统一的行动;有了高度统一的行动,才能进一步深化思想的统一,才能在实干中取得实效,助推企业不断向前。

Y 员工风采

为梦想打拼

尊敬的各位领导、各位伙同仁们:

大家好!我叫吴睿,来自新合作竹山购物广场,今天我演讲的题目是《为梦想打拼》。

今天很高兴能够站在新合作这个让我为梦想打拼的舞台上,回首半年来的工作,在公司领导的关爱和精心指导下,我带领我的团队实现上半年计划销售指标的100.42%,达成计划毛利的99.51%。能有这样的成绩,是和公司实施合伙人机制不无关系的。

4月16日,我带领我的团队率先实行合伙人机制方案,仅用了3天时间就顺利完成了门店人员的定编、定岗、分流等工作,成为公司的第一合伙人,开始了为我们的梦想共同打拼。

作为店长,我积极调动团队的积极性,开创思维,勇于创新。一切从现场做起,无论是店容店貌、商品陈列,还是员工服务都进行了一次崭新的蜕变,给顾客呈现出一个干净整洁舒适的购物环境。

为实现我们合伙人责任目标,我和我的团队放下面子,勇敢地走出去。五月份,由于城关大队严加管制,我们不能进入小区做宣传,正当我们迷茫着急的时候,公司营运部梁总监给了我们适时的引导帮扶,我身先士卒,带领员工精心挑选平时最畅销的商品,每人一辆手推车,每日7点在超市大门口进行90分钟的晨卖,员工抛开了平日里的娇羞和顾虑,大声叫卖自己的商品,气氛甚是热烈,吸引了步行街很多来来往往的顾客。虽然第一天外卖销售没有达到预期的目标,但这一举动刺激了我们店非食课长贺玉平的每一根神经,她立即召开部门会议,分析第一天外卖销售商品不成功的原因,大家想办法,找点子,最后决定不能盲目的外卖,要从季节性商品——夏凉被外卖销售为主题开始,进行主题外卖。第二天的早上,新合作的店门口出现了意想不到的景象,红、黄、蓝各种花色的夏凉被在步行街翩翩起舞,一床又一床的被子在顾客的手中不停的翻滚,给步行街的早晨增添了一道靓丽的风景线。仅仅一个小时,销售夏凉被180余床,员工们忙得满头大汗,看着顾客拿着被子满意离去的身影,每个人脸上都洋溢着丰收的喜悦。就这样,一天,二天,三天……我们坚持了一个月的晨卖,销售额达到8万余元,销售夏凉被760余床。

每日的晨卖,带动了收银员的激情,为了完成电商任务,收银主管张静利用休班时间,带领收银员,骑上电动车,载着饮料和休闲食品在晚间到人员最密集的广场进行叫卖,有时候为了占领好的销售位置时常和其他摆摊人员发生口角,但她没有放弃坚持夜间摆摊促销。每天晚上我们的防损员承担起保驾护航的任务,确保人员和商品的安全回归。在各部门紧密配合下,5月份电商销售达4万余元,二季度实现计划销售的101.26%,达成计划毛利的97.49%。

在合伙人创业的历程中,我们回头有一路的故事,低头有坚定的脚步,抬头有清晰的远方,在此过程中,我们团队整体素质有了质的进步。人生没有彩排,每一场都是现场直播,我们要把握好每次演出,无论在哪个岗位上都会充满热情,用执着的信念,感恩的心态,为梦想努力打拼。心若在,梦就在,新合作的舞台在,我们的梦想就在! (演讲稿)